

ターゲティングDB 2025

情報システム版 経営企画版

国内主要企業の情報システム／経営企画部門
担当者・部署データベース

ターゲティングDBとは？

ターゲティングDBは、情報システム・経営企画部門にコンタクトできる電話番号と、キーマンの氏名・部署・役職が含まれる企業データベースです。

最新の人事情報が反映されており、効果的な営業アプローチを可能にします！

「ターゲティングDB」が全て解決！

POINT
1

**販売プロセスを
大幅に短縮！**

情報システム部門および経営企画部門の担当者への電話番号を入手できるので、テレコールやDMによるアプローチの精度が高まり、アポイント獲得から成約までの時間を大幅に短縮することが可能です！



POINT
2

**キーマンの情報を
容易に獲得！**

まだ接触したことがない有力企業のキーマンに直接アプローチすることが可能です。ターゲティングDBは、収録企業の全ての情報について第三者提供する旨の同意を担当者本人から確認しており、クレームを気にせずご利用いただけます。



POINT
3

**極めて低コストな
リード単価！**

ターゲティングDBの1件当たりのコストは300円～400円程度です！セミナー・イベントの出展で得られるリード単価よりも圧倒的に低いコストで担当部署、キーマンのコンタクト情報を獲得することができます。



収録概要

上場企業及び未上場の売上高上位大手・中堅企業が中心

●情報システム版：約12,000社

(内、担当者情報は約10,200社に収録、部署情報は約12,000社に収録)

●経営企画版：約8,800社

(内、担当者情報は約7,100社に収録、部署情報は8,800社に収録)

※件数には変動が出る場合がございますので、予めご了承下さい。

項目毎内訳

[2025年度版 スタANDARD]

【業種(TSR業種コード)】	情報システム	経営企画
製造業	2,650社	1,900社
商業(卸売・小売)	2,850社	2,150社
運輸・通信・電気・ガス・水道	1,200社	900社
金融・不動産	850社	650社
サービス	2,550社	1,800社
農業・鉱業・建設業	800社	650社
官公庁・外郭団体	1,100社	750社

【地域】	情報システム	経営企画
北海道・東北	1,000社	700社
関東(1都6県)	4,600社	3,300社
甲信越・北陸	800社	600社
東海	1,550社	1,200社
近畿(2府4県)	2,050社	1,500社
中国・四国	1,000社	750社
九州・沖縄	1,000社	750社

納品までの流れ

※ご納品は、ご発注後最短5営業日となります。

STEP
1

ターゲット企業をしぼる

所在地、業種、従業員数、売上などからの抽出が可能です。

STEP
2

必要な情報を決める

スタンダード、あるいは各種オプションをお選びください。

STEP
3

データをご納品

Excelファイルにてご納品いたします。
(納品媒体はAWS、CD-ROMでの
ご提供となります。)

本商品は個人情報保護法、JIS Q 15001、プライバシーマーク制度が要求する個人情報の取り扱いに関する条件に準拠した形で調査・収集・提供を行っております。ご提供する全ての情報は第三者提供の旨を担当者本人から、(一部使用者を通じて)同意を確認しております。

収録項目・納品データ例

項目	スタンダード	担当者 オプション	部署 オプション	データイメージ
シリアルナンバー	○	○	○	XXXXX
企業名(和文)	○	○	○	東商商事(株)
企業名(カナ)	○	○	○	トショウヨウジ
企業名(英文)	○	○	○	TOSHO CORP
郵便番号	○	○	○	100-6810
本社住所 都道府県	○	○	○	東京都
本社住所 市区町村	○	○	○	千代田区
本社住所 町名番地	○	○	○	大手町1-3-1
本社住所 ビル名	○	○	○	JAビル
住所(英文)	○	○	○	JA BLDG, OTEMACHI 1-3-1, CHIYODA-KU, TOKYO
電話番号	○	○	○	03-6910-0000
代表者名(和文)	○	○	—	東商 太郎
代表者肩書き(和文)	○	○	—	代表取締役
代表者名(英文)	○	○	—	TOSHO TARO
代表者肩書き(英文)	○	○	—	PRESIDENT
担当部署 会社名	○	○	○	東商システム(株)
担当部署 郵便番号	○	○	○	105-0004
担当部署 都道府県	○	○	○	東京都
担当部署 市区町村	○	○	○	港区
担当部署 町名番地	○	○	○	新橋1-9-6
担当部署 ビル名	○	○	○	COI新橋ビル
担当部署 電話番号	○	○	○	03-3574-0000
担当部署 部署名	○	○	○	情報システム部
担当者 役職	△	○	—	部長
担当者 役職ランク	△	○	—	3
担当者 氏名	△	○	—	東商 花子
担当者 氏名(カナ)	△	○	—	トショウハコ
担当者 氏名フラグ	△	○	—	0
証券コード	○	○	○	80XX
設立年月(YYYYMM)	○	○	○	195004
資本金(単位千円)	○	○	○	126608
従業員数	○	○	○	5000
S I C (業種分類)	○	○	○	5065
業種(和文)	○	○	○	電子部品販売
業種(英文)	○	○	○	WHOLE ELECTRONIC PARTS
決算年月(YYYYMM)	○	○	○	202503
売上(1期)(単位千円)	○	○	○	11899509
利益(1期)(単位千円)	○	○	○	22023
TSR企業コード	○	○	○	123456789

※1. 上記「△」は該当レコードによってデータの収録有無が異なります。

※2. 業種コードはSICコードの他に、TSR業種コードを選択することも可能です。

※3. レコードによっては、全ての項目に必ずしもデータが収録されていないことがあります。

※4. 担当部署・担当者以外の情報は原則2025年8月時点の弊社データを基にしております。

※5. 担当部署・担当者の情報は原則2025年5~7月時点の調査を基にしておりますが、一部調査後に更新している場合があります。

価格（税別）

[データ料金（スタンダード）]

データ件数	単価	料金（最高）
1～500	—	¥175,000（一律）
501～1,000	¥350	¥350,000
1,001～3,000	¥320	¥990,000
3,001～5,000	¥290	¥1,570,000
5,001以上	¥230	@¥230×(件数-5,000件)+ ¥1,570,000

[基本料金]

データ件数	料金
1～2,500	¥50,000/回
2,501～5,000	¥100,000/回
5,001以上	¥300,000/回

例：スタンダード 1,300 件購入の場合 ▶ $¥350,000 + @¥320 \times 300 \text{ 件} + ¥50,000 = ¥496,000$ （税別）

【オプション】

■担当者オプション（必ず担当者情報が必要な場合）

担当者情報が含まれるレコードのみを購入される方は、スタンダードの単価から100円増しとなります。

（500件以下の場合は¥175,000+データ件数×¥100）

■全件購入特別価格

（データ料金のみ、別途要基本料金。）

※スタンダード版のみ適用）

-情報システム版 : ¥2,888,000

-経営企画版 : ¥1,444,000

■部署オプション（担当者情報・代表者情報を一切必要としない場合）

担当者情報・代表者情報を除外して購入される方は、上記単価から50円引きとなります。

（500件以下の場合は一律¥150,000）

活用事例

※下記事例中の数値や金額はあくまで参考値です。

当社はサービス面に自信があるので、十分なプレゼンができれば成約率は高いと考えています。しかし、アポイントの獲得に苦労しており、テレコールに多くの時間が費やされていたので、テレアポ用のリストとしてターゲティングDBを数百社分購入したところ、相応の成果が得られました。すぐに追加で数千社分購入し、現在もキャンペーンを行う際には最新版を購入しています。

A社（東京都新宿区）
業種：コンピュータシステム
コンサルティング業務



当社の商材は、特定の業種の情報システム部門のみがターゲットとなるため、ターゲティングDBには以前から注目していました。従業員数や業種などの条件で絞り込み、リストを抽出することもできるので、当社に合わせたリストを購入し、テレアポを実施したところ、アポイント獲得率は約16%に向上し、その中から約5,000万円の見込み案件を創出することができました。

B社（東京都港区）
業種：ソフトウェア開発業



これまで利用していたターゲットリストは、取締役や上位役職の名前が多く、秘書室や事業所の代表電話などにつながり、一発でキーマンに話がができずアポイント獲得率は10～15%でした。ターゲティングDBですと直接キーマンと話ができるため35%となり、営業効率が大幅に改善しました。

C社（大阪府大阪市）
業種：通信業

